



CALM
payments
by
Pygo

Umsatzsteigerung durch Rechnungskauf
mit Teilzahlungsoption

Augmentation des chiffre d'affaires par factures
d'achat avec comme option paiement partiel

Aumento delle cifre d'affari per acquisto su fattura
con opzione di pagamento rateale

Unzählige Marktstudien kommen auf ein Ergebnis: Die Schweizer Bevölkerung will auf Rechnung zahlen. Immer beliebter wird auch die Möglichkeit der flexiblen Teilzahlung.

Dem gegenüber steht die schlechte Zahlungsmoral, welche viele Unternehmer hemmt, Rechnungen auszustellen. Die Infrastrukturkosten für die Risikobewertung und Eintreibung von Ausständen kostet unter dem Strich zu viel, da auch die Margen schrumpfen.

Umsatzverlust oder Ausstände?

2017 stiegen die Konkurse in der Schweiz um 4% auf 4'709 an.

Am stärksten betroffen ist der Handwerks- und Dienstleistungssektor. Gerade in diesen Bereichen sehen sich viele Unternehmer gezwungen, eine Entscheidung zu treffen. Soll mit Rechnung oder Vorkasse abgerechnet werden. Stellt man Rechnungen aus, müssen die Zahlungseingänge überwacht werden. Bei zu vielen Abschreibungen oder Zuspätzahler, kann es für ein Unternehmen schnell kritisch werden. Setzt man auf Vorkasse sind Umsatzeinbussen von über 40% keine Seltenheit.

Wie handeln Grossunternehmen?

Sie bieten Rechnung mit Teilzahlungsoption an. Die wenigsten davon rechnen selbst ab, sondern arbeiten mit einem Partner wie PowerPay zusammen. Diese Partner automatisieren die Prozesse der Bonitätsprüfung und der Rechnungsstellung. Die Unternehmen erhalten wenig später automatisch das Geld der abgetretenen Rechnungen und zwar unabhängig davon, ob der Kunde bereits bezahlt hat. Gegen eine kleine einstellige Umsatzgebühr, lösen sie das Problem aufwändiger Rechnungsstellung und des Ausfallrisikos. Bonitätsprüfung, Personal und unangenehme Situationen mit dem Kunden durch Zahlungsverzug entfallen komplett.

Wo ist der Haken?

Die saubere Integration von nicht automatisierten Prozessen ist teuer und umständlich. Deshalb gehören kleine und mittelgrosse Betriebe, welche manuell ihre Kunden abrechnen, nicht zum Fokus von Verrechnungsdienstleistern.

Pygo ändert alles und bringt Beruhigung

Dieses kleine Werkzeug hilft Unternehmen zu wachsen. Eine einfache Schnittstelle zu PowerPay ermöglicht es nach Erfassung des Kunden, seine Daten zu prüfen und den geforderten Betrag zu übermitteln. Mehr noch: z.B. bei einem Werkstattauftrag kann ein Betrag reserviert und nach abgeschlossener Arbeit verrechnet werden (max. 90 Tage). Das Unternehmen bekommt sein Geld und der Kunde am Ende des Monats die Rechnung mit 30 Tagen Zahlungsziel. Bei jeder Rechnung hat der Kunde die Wahl, gebührenfrei den gesamten Betrag zu bezahlen oder mindestens 10% davon. Auf den Restbetrag wird 1% Gebühr aufgeschlagen und im Folgemonat verrechnet. Der Kunde ist entspannt und der Unternehmer kann sich auf die wichtigsten Aufgaben konzentrieren: Kundenzufriedenheit, guter Service und die pünktliche Zahlung von Löhnen, Kreditoren und sich selbst.

Werden Sie aktiv und steigern Sie den Umsatz

Nehmen Sie Kontakt mit uns auf. Wir werden mit Ihnen die Ziele besprechen und darauf gestützt die Konditionen mit Ihnen abmachen. Nach der Vertragsunterzeichnung ist das System innert 3 Arbeitstagen startklar und Sie können schnell und einfach Rechnungen übermitteln.

So erreichen Sie uns:

Per Telefon: 071 911 99 80 oder per E-Mail: support@pygo.ch

Diverses études de marché donnent le résultat: le peuple suisse aimerait payer sur facture. De plus en plus attractif devient la possibilité du paiement échelonné flexible.

Par contre c'est la moralité de paiement qui se dégrade et ceci empêche beaucoup d'entreprises d'établir des factures. Les frais infrastructurels pour l'évaluation du risque et le recouvrement des créances coûte en fin de compte trop puisque aussi les marges diminuent.

Perte de chiffres d'affaires ou créances?

En 2017 les faillites en Suisse augmentaient de 4% sur 4'709.

Le plus touché se montre le secteur des métiers artisanal et des services. Dans ces domaines beaucoup d'entrepreneurs se voient forcés de décider s'ils font des factures ou demandent le paiement au comptant. En faisant des factures on doit les surveiller, recouvrer quelques-unes et prélever d'autres. Si on a trop de factures à prélever ou des paiements tardives l'entreprise peut avoir vite des problèmes. Si on ne demande que le paiement au comptant on risque des pertes de chiffres d'affaires jusqu'à 40%.

Comment le font les grandes entreprises?

Ils offrent la facture avec option de paiement échelonné. Peu d'entre eux s'occupent de ces services eux-mêmes, mais travaillent ensemble avec un partenaire comme PowerPay. Ces partenaires automatisent les processus de la vérification de solvabilité et de l'établissement des factures. Les entreprises reçoivent peu tard automatiquement l'argent des factures cédées, si le client a déjà payé ou non. Ils solutionnent le problème d'établissement de factures dispendieux et du risque de perte contre une petite taxe à 1 chiffre sur le chiffre d'affaires. Tous ce qui est vérification de solvabilité, personnel, des situations peu agréables avec des clients par problèmes de paiement tombent complètement.

Il y a un hic?

L'intégration propre de processus non automatisés coûte cher et est **incommodé**. C'est pourquoi les petites entreprises et les entreprises de taille intermédiaire qui décomptent leurs clients d'une manière manuelle ne sont pas dans le focus des prestataires de services de facturation.

Pygo change tout et apporte du soulagement.

Ce petit outil laisse échelonner les entreprises. Une simple interface à PowerPay permet après saisie du client de lui contrôler et de transmettre le montant demandé. En plus: p.ex. pour une commande d'atelier un montant peut être réservé et facturé après que le travail a été effectué (max. 90 jours). L'entreprises reçoit l'argent et le client reçoit la facture à la fin du mois avec délai de paiement de 30 jours. A chaque facture le client peut choisir de payer le montant total (sans frais) ou au moins 10% du montant. Les frais de 1% sont ajouté au montant restant et facturé au mois suivant. Le client est soulagé et l'entrepreneur peut se concentrer sur ces devoirs principales: la satisfaction des clients, le bon service, le paiement régulier des salaires, ses créanciers et soi-même.

Soyez actifs et augmentez vos chiffres d'affaires

Nehmen Sie Kontakt mit uns auf. Wir werden mit Ihnen die Ziele besprechen und darauf gestützt die Konditionen mit Ihnen abmachen. Nach der Vertragsunterzeichnung ist das System innert 3 Arbeitstagen startklar und sie können schnell und einfach Rechnungen übermitteln.

Vous nous atteignez comme suit:

Par téléphone : 071 911 99 80 ou e-mail: support@pygo.ch

Numerosi studi di mercato giungono alla conclusione che la popolazione svizzera vuole pagare su fattura. Anche la possibilità di pagamenti parziali flessibili sta diventando sempre più popolare.

D'altro canto, vi è la scarsa propensione a pagare, che impedisce a molti imprenditori di emettere fatture. Il risultato finale è che i costi infrastrutturali per la valutazione del rischio e il recupero crediti sono troppo elevati, poiché anche i margini si stanno riducendo.

Perdita di fatturato o arretrati?

Nel 2017 i fallimenti in Svizzera sono aumentati del 4 per cento, raggiungendo quota 4'709. Il settore più colpito è quello dell'artigianato e dei servizi. Ed è proprio in questi ambiti che molti imprenditori si sentono in dovere di prendere la decisione se lavorare con la fattura o con il pagamento anticipato. Quando vengono emesse, le fatture devono essere controllate, alcune devono essere rimosse, altre devono essere cancellate. Con troppe cancellazioni o pagamenti tardivi, può diventare velocemente un fattore critico per le aziende. Se si utilizza il pagamento anticipato, non sono infrequenti perdite di vendita superiori al 40%.

Come agiscono le grandi imprese?

Offrono fatture con possibilità di pagamento rateale. Pochissimi di loro lo fanno da soli, ma collaborano con un partner come PowerPay. Questi partner automatizzano i processi di valutazione e fatturazione del credito. Poco dopo, le aziende ricevono automaticamente il denaro delle fatture assegnate, indipendentemente dal fatto che il cliente abbia già pagato o meno. Per una piccola commissione di vendita, risolvono il problema della fatturazione complessa e del rischio di insolvenza. Controlli di credito, personale e situazioni spiacevoli con il cliente a causa di ritardi di pagamento verranno completamente eliminati.

Qual è il problema?

L'integrazione pulita di processi non automatizzati è costosa e complessa. Per questo motivo, le piccole e medie imprese che fatturano manualmente ai loro clienti non sono attenzionati dei fornitori di servizi di fatturazione.

Pygo cambia tutto e porta rassicurazione

Questo piccolo strumento consente alle aziende di scalare. Una semplice interfaccia con PowerPay permette di controllare il cliente dopo la registrazione e di trasferire l'importo richiesto. Inoltre: ad es. per un ordine in officina è possibile prenotare e fatturare un importo al termine del lavoro (max. 90 giorni). L'azienda riceve i suoi soldi e il cliente alla fine del mese la fattura con termine di pagamento di 30 giorni. Per ogni fattura, il cliente ha la possibilità di pagare gratuitamente l'intero importo o almeno il 10% di esso. Una tassa dell'1% sarà aggiunta all'importo rimanente e sarà addebitata nel mese successivo. Il cliente è rilassato e l'imprenditore può concentrarsi sui compiti più importanti: Soddisfazione del cliente, buon servizio e il pagamento puntuale dei salari, creditori e te stesso.

Diventa attivo e aumenta il tuo fatturato

Mettetevi in contatto con noi. Discuteremo con voi gli obiettivi e accetteremo le condizioni in base ai vostri obiettivi. Dopo 3 giorni della firma del contratto il sistema sarà a vostra disposizione e pronta per inviare le fatture in modo semplice e veloce.

Questi sono i nostri recapiti:

Per Telefono: 071 911 99 80 oppure via E-Mail: support@pygo.ch

CALM
payments
by
Pygo

Pygo by MF1 GmbH



Binzenstrasse 12, CH-8733 Eschenbach



0041 71 911 99 80



<https://www.pygo.ch>